

#### Offre référence 2025-28

#### Commercial RHF - CACAOSPHERE H/F

basé (e) idéalement à Paris, IDF

## **CDI Temps plein**

Vous souhaitez faire partie d'une entreprise coopérative, engagée pour le commerce équitable et l'agriculture biologique ? Rejoignez-nous !

**ETHIQUABLE**, une SCOP (Société Coopérative et Participative) citoyenne et solidaire, recherche son futur **Commercial RHF** afin de développer sa nouvelle marque **CACAOSPHERE**. Vous serez l'ambassadeur(rice) de nos valeurs et de nos produits auprès des clients du secteur de la RHF (chocolatiers, artisans, beans to bar, pâtissiers, boulangers, confiseurs, biscuitiers, glaciers, métiers de bouche, ...), tout en jouant un rôle clé dans notre développement.

# Votre mission, si vous l'acceptez :

En tant que Commercial RHF, vous êtes **l'ambassadeur(rice)** de notre marque dans votre zone d'activité, et vous agissez de manière proactive pour **prospecter**, **développer** et **fidéliser** un portefeuille de clients professionnels.

- **Développer votre secteur sur le terrain**: Vous êtes responsable de la gestion de votre secteur, avec des objectifs de développement et de prospection.
- Entretenir des relations durables : Vous créez une relation de confiance avec vos clients en leur apportant expertise et conseils sur les produits.
- Sensibiliser à nos valeurs : Vous avez à cœur faire découvrir et de promouvoir les valeurs du commerce équitable et de l'agriculture biologique et vous participez à l'éducation des acteurs du secteur.
- Un travail de terrain : Avec un suivi régulier et un fort ancrage local, vous êtes l'acteur central de notre présence sur ces secteurs d'activités.
- Travail en équipe: Vous ferez partie d'une équipe dynamique avec laquelle vous échangerez des bonnes pratiques et bénéficierez de formations continues pour améliorer vos compétences et intégrer nos outils de gestion.
- Mobilité: Des déplacements réguliers sont à prévoir dans le Gers, à raison d'environ 1 semaine par mois

## Votre secteur:

Vous serez en charge des départements Paris (75) - Hauts de Seine (92) - Seine-Saint-Denis (93) - Val-de-Marne (94) - Essonne (91) - Val d'Oise (95) - Yvelines (78) - Seine-et-Marne (77), votre position géographique vous permettra de rayonner efficacement sur ce périmètre.

## Ce que nous recherchons chez vous :

- **Expérience** : Vous justifiez d'au moins deux ans d'expérience en tant que Commercial sur un poste similaire.
- Compétences commerciales: Vous avez un véritable esprit de conquête. Vous aimez les défis, êtes orienté(e) résultats et savez faire preuve de persévérance et de pugnacité dans la durée. Vous êtes curieux(se), autonome, organisé(e) et rigoureux(se). Le terrain vous anime, et vous avez une approche proactive pour atteindre vos objectifs.



- Compétences informatiques: Vous disposez d'une bonne aisance avec les outils de pilotage, en particulier Excel: vous savez structurer, analyser et exploiter les données commerciales (TCD, formules, tableaux de suivi...).
- Engagement : Vous souhaitez intégrer une entreprise en plein développement avec des valeurs humaines et solidaires fortes.
- **Permis B**: Vous êtes titulaire d'un permis B pour vous déplacer sur votre secteur.

# Pourquoi rejoindre ETHIQUABLE ?

- Une entreprise solidaire : ETHIQUABLE est une SCOP, ce qui signifie que vous êtes un acteur de votre entreprise. Vous participez à la prise de décision, à l'évolution des projets, et à la culture d'entreprise.
- **Des valeurs fortes** : Vous agissez au quotidien pour une économie plus juste et solidaire, en promouvant le commerce équitable et l'agriculture biologique.
- Une équipe dynamique : Vous rejoignez une équipe de collaborateurs passionnés, qui travaillent ensemble dans un environnement bienveillant et respectueux.
- Nouveau défi, nouvelle marque : vous aurez l'opportunité de contribuer au développement d'une offre ambitieuse, pensée pour répondre aux attentes spécifiques de la RHF (restauration hors foyer)

## Vos avantages:

- **§** Primes commerciales attractives : Vous êtes récompensé pour vos performances.
- Forfait annuel de 211 jours avec JRTT : Un bel équilibre entre travail et vie personnelle.
- **13ème mois**: Une rémunération qui vous accompagne tout au long de l'année.
- Épargne salariale : Intéressement et participation pour une meilleure gestion de votre avenir.
- Mutuelle: Prise en charge à 99% par l'entreprise pour une couverture optimale.
- Réductions sur nos produits : Profitez de nos délicieux produits équitables à prix réduits.
- **III** Ordinateur et téléphone portable : Les outils pour travailler efficacement.
- Retraite supplémentaire : Un complément pour votre avenir, après un an d'ancienneté.

Prise de poste Janvier 2026

Prêt à relever le défi avec nous ?